

Porto Alegre, 13 de março de 2019.

Oportunidade 24/2019 – Vendas Complexas – Economia Criativa

Edital: Edital de Cadastramento e Credenciamento de Pessoas Jurídicas - Produtos de sua Propriedade Intelectual SEBRAE/RS 02/2016.

Tema: Mercado

Escopo: Vendas

Objetivos:

- Melhorar as técnicas e as competências comportamentais dos empresários em negociações de vendas complexas (consultivas).
- Melhorar o método de prospecção de novos clientes e condução de oportunidades de negócio, desde sua abertura até o fechamento.
- Fazer com que o participante compreenda os benefícios da utilização do outbound e inbound marketing como forma de prospecção de mercado, bem como a mensuração e conversão das ações em clientes/negócios.

Conteúdo programático sugerido:

- Principais técnicas de comunicação com o cliente
- Marketing de Conteúdo
- Marketing de Indicação
- Ferramentas de marketing digital
- Outbound e Inbound marketing
- Processo de venda
- Abordagem consultiva e vendas B2C e B2B
- Técnicas para realização de vendas complexas
- Negociação e superação de objeções
- Funil de vendas
- Medição de resultados

Metodologia sugerida: Workshop ou oficina + consultoria

Tipologia: Instrutoria + consultoria

Público-alvo: Empresas (predominantemente arquitetos e designers) que participam do projeto de Economia Criativa do SEBRAE/RS. Execução da agenda com início previsto para abril/2019.



0800 570 0800 | SEBRAE-RS.COM.BR |    



Carga horária estimada: Até 12 horas + consultoria

Prazo de cadastramento: Até 31 de março de 2019

Observações: As empresas que possuem metodologias que contemplem os requisitos apresentados, devem realizar o credenciamento conforme os critérios previstos no Edital de Cadastramento e Credenciamento de Pessoas Jurídicas - Produtos de sua Propriedade Intelectual SEBRAE/RS 02/2016. Se a empresa já está cadastrada através deste edital, deve apenas apresentar seu produto em nosso Banco de Soluções de propriedade intelectual.



0800 570 0800 | SEBRAE-RS.COM.BR |    

